

Bereichsleitung Vertrieb und Marketing (w/m/d)

» **Unser Klient** ist ein mittelständischer Hersteller von optischen Präzisionskomponenten (Linsen, Asphären, Objektive, Systeme), die für diverse Anwendungen in Bildverarbeitung, Lasertechnik und Medizintechnik als Produkt oder als kundenspezifische Lösung eingesetzt werden. Eine wesentliche Erfolgskomponente ist die große Fertigungstiefe mit höchstem Qualitätsanspruch am zentralen Standort in Süddeutschland. Im Rahmen eines ambitionierten Plans für das weitere Wachstum soll nun der Bereich Vertrieb und Marketing zu einer treibenden und prägenden Kraft entwickelt werden. Dafür suchen wir die Bereichsleitung Vertrieb und Marketing.

» Ihre Aufgaben:

- Aktivierung und Führung der Organisation zu einer aktiven, agilen und nachhaltigen Marktbearbeitung mit Bericht an den CEO
- Grundlegung und Ausbau eines aktiven, strategisch fundierten und systematischen Vertriebs
- Marktrecherche, Identifikation und systematische, nachhaltige Aktivierung von Potentialen bzw. (Neu-) Kunden, zunächst vorrangig im Bereich DACH, später international ausgeweitet (u.a. USA)
- Gestaltung und Implementierung einer geeigneten Organisation durch souveräne Führung und systematischen Ausbau eines effizienten Vertriebsteams
- Erkennen von aktuellen und künftigen Anforderungen des Marktes und Umsetzung in Maßnahmen und zielführende Aktionen für den Vertriebs Erfolg
- Systematisierung der Vertriebsaktivitäten durch Konzeption, Einführung und Implementierung von Tools zur Vertriebsunterstützung bzw. -steuerung (CRM, Controlling, KPI-Steuerung ...)
- Führung der Marketing-Funktion mit einem kleinen Team
- Entwicklung innovativer Konzepte auf strategischer und operativer Ebene
- Gestaltende Teilnahme am Management des Produkt-Portfolios

» Ihr Profil:

- Sie sind eine gleichermaßen operativ tätige wie strategisch orientierte souveräne Führungspersönlichkeit mit ausgeprägtem Gestaltungsanspruch
- Sie haben mehrjährige Erfahrung im nachweislich erfolgreichen Vertrieb von anspruchsvollen technischen Produkten/Systemen (Design-In) aus dem Bereich der Investitionsgüterindustrie (BtoB), ideal: Optik, Bildverarbeitung, Messtechnik, Laser, Sensorik
- Erfahrungen im Vertrieb auch international und mit Großkunden sowie
- Solide Führungserfahrung im Vertrieb in den einschlägigen Märkten
- Sie haben grundlegendes anwendungsbezogenes Fachwissen über den Einsatz von Optik in Bildverarbeitung, Lasertechnik, Sensorik
- Dazu mindestens grundlegende Kenntnisse von Marketing und möglichst auch Erfahrung in der Gestaltung der Marketing-Funktion sowie
- Fundierte Erfahrung in der strategischen Steuerung des Vertriebs
- Sie verbinden Ihren Führungs- und Gestaltungsanspruch mit einer mittelständischen „Hands-on“-Mentalität
- Reisebereitschaft im notwendigen Rahmen (weltweit)
- Sie sprechen Deutsch und Englisch verhandlungssicher

» Ihre Perspektive:

Sie gestalten den Erfolg eines etablierten Unternehmens in einer Aufbruchsphase entscheidend mit und können auch selbst noch mit Ihrem Erfolg im Unternehmen wachsen. Sie beweisen sich in einer anspruchsvollen Führungsaufgabe in einem ambitionierten Umfeld Trauen Sie sich eine solche Aufgabe mit viel Verantwortung bei Freiräumen für eigene Initiative und Gestaltung zu? Dann sind wir gespannt auf Ihre Bewerbung!

» Kontakt:

Gerne stehe ich als verantwortlicher Berater für erste Fragen und ein unverbindliches Telefonat zur Verfügung. Wir sprechen vertraulich und beleuchten gemeinsam Chancen und Potentiale für Ihre Zukunft bei meinem Klienten.

- Kennziffer: WS803-CA
- E-Mail: cv-ws@capera.de
- CAPERA Gruppe: Standort Hamburg – Personalberatung, Werner Schulze
- Tel.: 040 328 903 041, auch abends und am Wochenende

Zur direkten Bewerbung senden Sie bitte eine E-Mail mit Ihrem Lebenslauf, mit Zeugnissen unter Angabe der Kennziffer an cv-ws@capera.de.

» **Hier können Sie sich direkt auf der CAPERA Homepage über unser Online-Formular bewerben**



Werner Schulze
0171 642 3133

CAPERA » GRUPPE

Personalberatung & Personalentwicklung

Hamburg • Bremen • Berlin • Bielefeld • Hannover • Braunschweig • Göttingen
Kassel • Düsseldorf • Karlsruhe • Stuttgart • Baden-Baden • Fürstfeldbruck