



Eine Aufgabe für erfolgreiche Verkäufer im wachstumsstarken Markt für Premium Wellness@Home-Produkte

Leitung Showroom Stuttgart [m/w/d] - Verkauf von Premium Wellness@Home-Produkten

» **Unser Klient** ist seit bald 15 Jahren führender Fachhändler einer breiten Palette von Premium-Whirlpools & Swim Spas, Infrarotkabinen und Massagesesseln. Die angebotenen Produkte führender und bekannter Marken mit neusten Technologien erfüllen die höchsten Qualitätsstandards. Mit derzeit 7 Standorten verfügt unser Auftraggeber über ein flächendeckendes Vertriebs- und Servicenetz in Deutschland und Österreich.

Für den etablierten Standort in der Innenstadt von Stuttgart sucht unser Klient umgehend als Verstärkung des Teams in Vollzeit und Festanstellung eine **Leitung Showroom Stuttgart (m/w/d)**.

» Ihre Aufgaben:

- Fachkompetente Beratung und umfassende Betreuung von Kunden
- Bearbeitung von telefonischen Anfragen
- Koordination von Besuchsterminen von Interessenten im Showroom
- Zeitnahe Erstellung und Nachhalten von Angeboten; Verantwortlich für den regionalen Produktabsatz
- Aufbau von regionalen Partnernetzwerken und Multiplikatoren
- Aktiver Verkauf im gewerblichen Umfeld im Raum Baden-Württemberg bei Hotels, Wellness-Resorts, etc.

» Ihr Profil:

- Praktische Erfahrung und nachweisbare Erfolge im Verkauf
- Geschick im Umgang mit Kunden, Verhandlungs- und Abschlussstärke
- Hohe Begeigerungsfähigkeit für High-End-Wellnessprodukte
- Kundenorientierte Persönlichkeit mit positiver Ausstrahlung
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Gute MS-Office-Kenntnisse und sehr gute Deutsch-Kenntnisse

» Ihre Perspektive:

- Eine abwechslungsreiche Aufgabe im stark wachsenden und zukunftssicheren Wellness@Home-Markt
- Viel Gestaltungsspielraum für Ideen und Konzepte in einem Team mit flachen Hierarchien
- Eigenverantwortliche Planung von Terminen innerhalb der Öffnungszeiten
- Eine sichere Vergütung mit einem überdurchschnittlichen Bruttomonatsgehalt zuzüglich eines ergebnisorientierten Bonus ohne Deckelung bei monatlicher Auszahlung
- Eigener Parkplatz vor Ort und sehr gute Verkehrsanbindung mit öffentlichen Verkehrsmitteln

» Haben Sie Fragen?

Gerne stehe ich Ihnen als verantwortlicher Berater bei ersten Fragen und für ein unverbindliches Telefonat zur Verfügung. Wir sprechen vertraulich und beleuchten gemeinsam Chancen und Potentiale für Ihre Zukunft bei unserem Klienten, gerne auch abends und am Wochenende.

» Kontakt:

- Kennziffer: MS055-CA
- E-Mail: cv-ms@capera.de
- CAPERA Gruppe: Standort Kassel - Personalberatung, Marcus Sandberg
- Tel.: 0561 997 914 61, auch abends und am Wochenende

» **Alternativ können Sie sich hier direkt auf der CAPERA Homepage über unser Online-Formular bewerben**



Marcus Sandberg
0561 997 914 61

CAPERA » GRUPPE

Personalberatung & Personalentwicklung

Hamburg • Bremen • Berlin • Bielefeld • Hannover • Göttingen • Kassel
Düsseldorf • Karlsruhe • Stuttgart • Baden-Baden • Fürstfeldbruck