



© Flamingo Images

Unternehmenskundenberater [m/w/d]

» **Unser Klient** ist eine sehr erfolgreiche und vertriebsstarke Regionalbank mit Sitz nördlich von Mannheim. Mit einer Bilanzsumme von etwas mehr als 2 Mrd. Euro engagieren sich rund 280 Mitarbeitende für die Kunden und Unternehmen aus der Region. Spaß, Teamwork und Engagement bilden dabei die Grundlage für eine angenehme und erfolgreiche Arbeitsatmosphäre, in der man sich bestens weiterentwickeln kann.

Durch das kontinuierliche Kreditwachstum sucht unser Auftraggeber nun zum nächstmöglichen Zeitpunkt Verstärkung für die Unternehmenskundenberatung (m/w/d). Auch Erfahrungswerte im Bereich „Freie Berufe / Heilberufe“ wären ggf. interessant. Werden Sie Teil eines großartigen Vertriebsteams!

» Ihre Aufgaben:

- Sie beraten und betreuen Ihre anspruchsvollen Kunden umfassend und ganzheitlich.
- Dabei agieren Sie partnerschaftlich und auf Augenhöhe mit Unternehmerpersönlichkeiten und Geschäftsführern.
- Sie bauen bestehende Kundenbeziehungen kontinuierlich aus und gewinnen Neukunden.
- Sie können betriebswirtschaftliche Situationen und Zusammenhänge erfassen und bewerten. Daraus können Sie Entscheidungsvorlagen ableiten.
- Sie repräsentieren das Bankhaus im Außenverhältnis.

» Ihr Profil:

- Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im gewerblichen Kreditgeschäft.
- Sie zeichnen sich durch eine hohe fachliche Expertise aus und können, mit Hilfe Ihrer fundierten betriebswirtschaftlichen Kenntnisse, gewerbliche Kreditengagements sicher analysieren und beurteilen.
- Sie besitzen das berühmte „Vertriebsgen“ und wissen, wie man Erfolg systematisch plant. Es fällt Ihnen leicht, dieses Wissen an Ihr Team weiterzugeben.
- Sie zeichnen sich durch eine unternehmerische Denkweise und gute analytische Fähigkeiten aus.
- Sie verfügen über eine abgeschlossene Bankausbildung mit den entsprechend notwendigen Zusatzqualifikationen.

» Es erwartet Sie:

- Eine spannende und interessante Vertriebsaufgabe im hochwertigen Unternehmenskundenbereich bzw. im entsprechenden Kundensegment.
- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem betriebswirtschaftlich erfolgreichen Kreditinstitut mit einer attraktiven Vergütung zuzüglich variabler Komponente und Altersversorgung.
- Familienfreundliche Arbeitszeitmodelle sowie die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten.
- Vielseitige Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten in einem auf gegenseitige Unterstützung aufgebauten, teamorientierten Unternehmen.
- Eine umfangreiche und individuelle Einarbeitung in einem gut funktionierenden Team.

» Kontakt:

- Kennziffer: MM021-CA
- E-Mail: cv-mm@capera.de
- CAPERA Gruppe: Standort Karlsruhe - Personalberatung, Michael Müller
- Tel.: 0176 433 835 32, auch abends und am Wochenende

» **Jetzt per Online-Formular bewerben**



Michael Müller
0176 433 835 32

CAPERA » GRUPPE

Personalberatung & Personalentwicklung

Hamburg • Bremen • Berlin • Bielefeld • Hannover • Göttingen • Kassel
Düsseldorf • Karlsruhe • Stuttgart • Baden-Baden • Fürstenfeldbruck