

» Begleiten Sie regionale Unternehmen in einer der attraktivsten Regionen Deutschlands

Firmenkundenberater [m/w/d] in einer regionalen Bank

» **Unser Klient** ist eine sehr erfolgreiche, wachstumsstarke und moderne Genossenschaftsbank mit Sitz im südlichen Baden-Württemberg. Mit einer Bilanzsumme von ca. 1,8 Milliarden Euro engagieren sich rund 280 qualifizierte und motivierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter für differenzierte Zielgruppenkonzepte der Mitglieder und Kunden. Dabei sind die gelebte Nähe in Verbindung mit hoher Authentizität wesentliche Erfolgsfaktoren. Das Geschäftsgebiet liegt in der lebenswerten und wirtschaftlich attraktiven Bodenseeregion. Im Zuge mehrerer Nachfolgeregelungen sucht unser Klient weitere Firmenkundenberater (m/w/d).

Im Laufe des Jahres sind mehrere Gebiete neu zu besetzen. Das bietet sowohl talentierten Nachwuchsberatern (bspw. aus der Baufinanzierung) oder Beratern aus dem Gewerbebereich einen guten Einstieg. Darüber hinaus bietet unser Klient auch erfahrenen Firmenkundenberatern ein anspruchsvolles Aufgabenfeld.

» Ihre Aufgaben:

- Aktive, systematische und ganzheitliche Beratung und Betreuung Ihrer Kunden.
- Begleiten der Kunden in deren unternehmerischer Entwicklung und bei privaten Vorhaben.
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und Gewinnung neuer Kunden.
- Übernahme der Vertriebs-, Ertrags- und Risikoverantwortung.
- Kompetenter, souveräner und verlässlicher Gesprächs- und Verhandlungspartner sowie Repräsentant der Bank vor Ort.
- Zusammenarbeit mit Spezialisten im Rahmen der ganzheitlichen Beratung und Betreuung.

» Ihr Profil:

- Erfahrung in der Firmenkundenberatung oder ersatzweise im Finanzierungsgeschäft.
- Kunden- und Vertriebsorientierung inklusive entsprechender kommunikativer Fähigkeiten.
- Unternehmerisches Denken und eigenverantwortliches Handeln.
- Erfahrungen in der Erreichung individueller Ziele und gleichzeitiger Teamfähigkeit.
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse und Produktwissen.
- Abgeschlossene Bankausbildung mit einer betriebswirtschaftlichen Zusatzqualifikation.

» Es erwartet Sie:

- Eigenverantwortliche Übernahme eines eigenen Kundenstammes.
- Eine umfangreiche Einarbeitung in einem gut funktionierenden Team und mit erprobten Abläufen und Prozessen.
- Eine familiäre und leistungsorientierte Unternehmenskultur (z.B. Vertrauensarbeitszeit, Home-Office etc.).
- Eine individuell zugeschnittene Personalentwicklung mit interner und externer Weiterbildung.
- Mit der Bodensee-Region erwartet Sie eine der lebenswertesten und wirtschaftlich gesündesten Regionen Deutschlands.

» Kontakt:

- Kennziffer: MM002-CA
- CAPERA Gruppe: Standort Karlsruhe - Personalberatung, Michael Müller
- Tel.: 0176 433 835 32, auch abends und am Wochenende

» **Jetzt per Online-Formular bewerben**



Michael Müller
0176 433 835 32

CAPERA » GRUPPE

Personalberatung & Personalentwicklung

Hamburg • Bremen • Berlin • Bielefeld • Hannover • Göttingen • Kassel
Düsseldorf • Karlsruhe • Stuttgart • Baden-Baden • Fürstfeldbruck