



© InsideCreativeHouse

## Privatkundenberater:in [m/w/d]

» **Unser Klient** ist eine aufstrebende Genossenschaftsbank im Westen von Thüringen. Die Region ist gekennzeichnet von wirtschaftlich starken Oberzentren. Das Kreditinstitut wird hier als attraktiver Partner in allen Finanzfragen wahrgenommen. Es richtet sich gleichermaßen an Privatkunden als auch an Gewerbe-, Firmen- und Unternehmenskunden. Eine starke Kundenorientierung ist hier gelebte Praxis und auch die Basis für weiteres Wachstum. Das Privat Banking ist ein solides Standbein des Finanzunternehmens und birgt dennoch weitere Wachstumschancen. Wir suchen daher in Erweiterung des Teams qualifizierte Privatkundenberater (m/w/d).

### » Ihre Aufgaben:

- Übernahme und Entwicklung eines soliden Kundenbestandes
- Gewinnung von Neukunden im Rahmen von Marketingmaßnahmen und eigenen Ideen
- Dauerhafte Stärkung einer vertrauensvollen Geschäftsbeziehung zu Ihrem Kundenstamm
- Aktive und lösungsorientierte Beratung
- Erkennen der Kundenbedürfnisse
- Entwickeln und umsetzen von bedarfsgerechten Anlagestrategien
- Beratung bei Finanzierungsfragen im vorwiegend standardisierten Kreditgeschäft
- Bei besonderem Finanzierungsbedarf gezieltes Überleiten zu Finanzierungsspezialisten im Haus bzw. zu Verbundpartnern

### » Ihr Profil:

- Eine erfolgreich abgeschlossene Bankausbildung, optimal ergänzt um fachbezogene Weiterbildung z.B. Beraterpass II oder ähnlicher Qualifizierung zum Vertrieb von Finanzprodukten
- Selbständige Arbeitsweise mit Blick für das Wesentliche
- Hohes Maß an Kundenorientierung
- Gute Kommunikationsfähigkeiten und kontaktstark im Umgang mit Kunden
- Solide Kenntnisse über Anlage- und Finanzierungsmöglichkeiten
- Erfahrungen in der gezielten Einbindung der Verbundpartner, um optimale Kundenlösungen aufzuzeigen

### » Es erwartet Sie:

- Ein zukunftsorientierter, abwechslungsreicher und sicherer Arbeitsplatz mit fachlichem und persönlichem Entwicklungspotenzial in einem erfolgreichen Unternehmen
- Eine der Aufgabenstellung, Ihrer Qualifikation und Leistung angemessene Vergütung, flexible Arbeitszeiten
- Mitarbeiterkonditionen und Gruppentarife unserer Verbundpartner
- Kurzer Draht zum Vorstand

### » Weitere Information:

Wir richten uns mit dieser Anzeige sowohl an Kandidaten (m/w/d), die über erste berufliche Erfahrungen verfügen, als auch an versierte Profis Kundensegment der vermögenden Privatkunden. Für diese Position sind wir, die CAPERA Gruppe, mit der vertrauensvollen Suche und Auswahl geeigneter Bewerber:innen beauftragt. Gerne stehen wir Ihnen für erste Fragen und ein unverbindliches Telefonat zur Verfügung. Wir sprechen vertraulich und beleuchten gemeinsam Chancen und Potenziale für Ihre Zukunft.

### » Kontakt:

- Kennziffer: HG177-CA
- CAPERA Gruppe – Personalberatung, Heike Gutknecht und Bernd Rose
- Tel.: 0162 982 24 74 oder 0160 701 14 49, auch abends und am Wochenende
- Senden Sie gerne eine E-Mail mit Ihren Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Kennziffer an [cv-hg@capera.de](mailto:cv-hg@capera.de).

### » Jetzt per Online-Formular bewerben



Heike Gutknecht  
0162 982 24 74

Bernd Rose  
0160 701 14 49

**CAPERA » GRUPPE**  
Personalberatung & Personalentwicklung

Hamburg • Bremen • Berlin • Bielefeld • Hannover • Göttingen • Kassel  
Düsseldorf • Karlsruhe • Stuttgart • Baden-Baden • Fürstfeldbruck