

Eine starke Marke im Rücken und Potenziale im Blick

# Sales Manager [m/w/d]

» **Unser Klient** entwickelt, baut und vertreibt als Weltmarktführer in der Gruppe technologisch anspruchsvolle Investitionsgüter in verschiedenen Anwendungen für den Umschlag unterschiedlicher Materialien und Güter. Mit Fertigungsstandorten in Deutschland und Asien finden die Produkte in über 100 Ländern ihre Abnehmer. Um den eigenen Ansprüchen und den wachsenden Anforderungen des Marktes auch in Zukunft gerecht werden zu können, suchen wir Sie im Großraum Braunschweig als **Sales Manager (m/w/d)**.

## » **Die Erwartungen an Sie:**

- Betreuung und Beratung von Bestandskunden sowie Akquisition von Neukunden und Vertretungen im In- und Ausland
- Entwickeln und Umsetzen der Vertriebskonzepte und Marketingstrategien
- Beobachten und Analysieren der Markt- und Wettbewerbssituation
- Angebotsvorbereitung, -erstellung und -verfolgung bis zum Abschluss
- Abstimmung mit Technik und Produktmanagement
- Regelmäßiges Reporting, Vorbereiten von Präsentationen und Entscheidungsvorlagen
- Unterstützen bei Organisation und Durchführung von Messen und Kundenveranstaltungen

## » **Was müssen Sie mitbringen:**

- Abgeschlossenes technisches/kaufmännisches Studium (z.Bsp. Wirtschaftsingenieurwesen), vorzugsweise mit vorheriger Berufsausbildung und Praxiserfahrung
- Erste nachweisbare Vertriebsfolge im internationalen Umfeld
- Reisebereitschaft und verhandlungssichere Englischkenntnisse, gerne ergänzt durch eine weitere verbreitete Fremdsprache
- Hohes Gespür für Kunden und Geschäftspartner aus anderen Kulturkreisen
- Anwendungserfahrung mit ERP-Systemen sowie selbstverständliche Nutzung gebräuchlicher IT-Tools (MS Office)
- Unternehmerisches Mindset gepaart mit Teamgeist und wertschätzender Kommunikation

## » **Ihre Perspektive:**

Sie suchen ein berufliches Spielfeld, in dem Langweile ein Fremdwort ist, wo Ihr Gestaltungs- und Steuerungswillen gefragt ist, wo Aktion statt Reaktion gefordert ist und Ihr Beitrag zum Unternehmenserfolg unmittelbar erkennbar ist? Dann müssen wir uns unbedingt kennenlernen.

## » **Kontakt:**

- Kennziffer: GH036-CA
- CAPERA Hannover – Personalberatung, Harald Geef
- Tel.: 0531 209 785 40 oder 0151 594 760 09, auch abends und am Wochenende

## » **Jetzt per Online-Formular bewerben**



Harald Geef  
0531 209 785 40  
0151 594 760 09

**CAPERA** » GRUPPE

Personalberatung & Personalentwicklung

Hamburg • Bremen • Berlin • Bielefeld • Hannover • Göttingen •  
Kassel • Stuttgart • Baden-Baden • Fürstfeldbruck