



©denphumi

Vertriebsaußendienst / Field Sales Manager (m/w/d)

» **CAPERA Bielefeld, Personalberatung**, CAPERA berät Unternehmen und Organisationen bei der Suche, der Auswahl und der Entwicklung von Spezialisten:innen und Führungskräften. Wir sorgen auf ausgezeichnete Weise dafür, dass Menschen im Berufsleben zusammenfinden, die zusammengehören. Lassen Sie sich überzeugen.

» **Unser Kunde**, ist die deutsche Vertriebsgesellschaft eines führenden schwedischen Herstellers für modernste Fördertechnik und Intralogistik und eingebunden in einen familiengeführten Industriekonzern. Namhafte Kunden aus der Automotive- und Luftfahrtindustrie sowie E-Bike-Hersteller sind von dem modernen Modulsortiment für individuelle innerbetriebliche Lean Production Lösungen überzeugt.

Zur Verstärkung des Vertriebsteams im Raum Herford wird eine motivierte, kundenorientierte Persönlichkeit gesucht. Sie wollen aktiver Teil dieser Erfolgsgeschichte sein und zur Steigerung von Marktanteilen und Markenbekanntheit auf dem deutschsprachigen Markt beitragen? Dann lassen Sie uns über diese neu geschaffene Position sprechen:

» **Aufgabenfelder:**

- Ihre Hauptaufgaben als Experte für Vertrieb und Marktentwicklung liegen in der Generierung von Leads auf dem deutschsprachigen Markt.
- Sie initiieren Verkaufs- und Marketingaktivitäten, basierend auf Ihren strukturierten, gründlichen Marktanalysen und Wettbewerbsrecherchen.
- Ihre Zielkunden und -märkte sind Tier1-Lieferanten der Automobilindustrie sowie Unternehmen u.a. aus den Bereichen Automotive, Luftfahrt und Oberflächenbehandlung.
- Ihr kreativer Prozess im Kundenprojekt beginnt mit der Bestandsaufnahme vor Ort im Rahmen eines Kundengesprächs, dann entwickeln Sie gemeinsam mit unserem technischen Sales Support Team erste Layoutentwürfe und integrieren das Ergebnis wieder in Ihre Angebote.
- So erarbeiten Sie Schritt für Schritt Transportlösungen für Ihre Kunden, wirken unterstützend in der Verhandlungsphase mit und ebnen den Weg hin zu einem erfolgreichen Vertragsabschluss.
- Sie arbeiten eng mit dem deutschen Vertriebsteam zusammen, ergänzt durch Support und Input von den Kolleg:innen in Schweden und betreiben aktive Akquise auf Messen, Events, Ausstellungen und Netzwerkveranstaltungen.

» **Ihr Profil:**

- Am besten verfügen Sie über erste Erfahrungen im Job in Bereichen wie Business Development, Vertrieb oder Produktmanagement.
- Diese Aufgabe ist entscheidend für die Markenentwicklung unseres Mandanten; Sie bringen Ihr Fachwissen zu Produktionsflusslösungen, Materialhandling oder Fabrikautomation durch Robotik ein.
- Als erfahrener und qualifizierter Quereinsteiger sind Sie ebenfalls willkommen, sich dieser spannenden Aufgabe anzunehmen.
- In Ihrem täglichen Tun behalten Sie stets die effiziente und eigenverantwortliche Gestaltung Ihrer Aufgaben im Blick. Sie priorisieren Kundenbedürfnisse und entwickeln auch neue Ideen für die Zusammenarbeit im Vertrieb.
- Sie berichten direkt an den Sales Director in Schweden und kommunizieren sicher auf Deutsch und Englisch.
- Die Möglichkeit, kreativ beim Kunden vor Ort tätig zu sein und zu reisen, bereitet Ihnen Freude. Ihr Führerschein der Klasse B ermöglicht Ihnen die erforderliche Mobilität.

» **Unser Mandant bietet Ihnen:**

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive
- Offene Organisation, kurze Entscheidungswege und ein gutes Betriebsklima
- Lokale und internationale Teamstruktur
- Bonus auf individueller und auf Unternehmensebene
- Neutrales Firmenfahrzeug (Hybrid / Mittelklasse)
- Flexible Arbeitszeiten und zeitweises mobiles Arbeiten neben regelmäßiger Präsenz im deutschen Vertriebsbüro im Raum Herford
- Individuelle Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten

» **Kontakt:**

- Kennziffer: AF134-CA
- CAPERA Gruppe: Standort Bielefeld - Personalberatung, Andrea Förster und Cornelia Dettmer
- Tel.: 0521 430 601 91 oder 0521 430 601 92, auch abends und am Wochenende
- Jetzt per E-Mail auf bielefeld@capera.de oder über das Online-Formular bewerben

» **Jetzt über das CAPERA Online-Formular bewerben**


Andrea Förster
0521 430 601 91


Cornelia Dettmer
0521 430 601 92

CAPERA » GRUPPE

Personalberatung & Personalentwicklung

Hamburg • Bremen • Berlin • Bielefeld • Hannover • Braunschweig • Göttingen
Kassel • Düsseldorf • Karlsruhe • Stuttgart • Baden-Baden • Fürstenfeldbruck