



## Norddeutschland oder Europa? Profi im technischen Vertrieb für technikaffine Bestandskunden gesucht!

### Technischer Vertrieb [m/w/d]

» **CAPERA Bielefeld, Personalberatung** sucht exklusiv für die Karl Heesemann Maschinenfabrik GmbH & Co. KG - ein führendes, mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Bad Oeynhausen - nach technikaffinen und kommunikationsstarken Vertriebsmitarbeitenden. Heesemann steht für Spitzenleistungen und modernste Technologie in der Oberflächenbearbeitung. Ganz gleich ob Holz, Metall oder Kunststoff, die Schleifmaschinenlösungen von Heesemann erfüllen anspruchsvollste Aufgaben in Industrie und Handwerk. Sie wollen in Ihrer beruflichen Entwicklung einen nächsten Schritt machen, sich aus dem Innendienst oder Service in den lösungsorientierten Vertrieb entwickeln? Dann lassen Sie uns hierüber sprechen:

#### » Ihre Aufgaben:

- Pflege und Entwicklung der Kundenbeziehungen zu langjährigen Bestandskunden im Neumaschinenvertrieb oder Servicevertrieb
- Im Neumaschinenvertrieb: Qualifizieren von Anfragen und Erstkontakten, Erstellen von Maschinenkonzepten mit dem unternehmenseigenen Maschinenkonfigurator, technische Auslegung und kommerzielle Verhandlung bis zum Vertragsabschluss
- Im Servicevertrieb: Reaktivieren von Kundenkontakten, nach Marketingaktionen am Ball bleiben, Maschinen inspizieren und bewerten; gewinnen Sie Ihre Kunden mit einem breiten Serviceportfolio vom Ersatzteil über den Wartungsvertrag bis zum Rebuild
- Sie sind erste/r Ansprechpartner/in für Ihre Kunden und die internen Schnittstellen von der Anfrage bis zur Auslieferung
- Aktive Zusammenarbeit mit nationalen und internationalen Händlern
- Teilnahme an Messen, Organisation von Workshops online oder live im Technikum in Bad Oeynhausen

#### » Ihr Profil:

- Technische Ausbildung, Weiterqualifizierung mit Fokus auf Holztechnik oder Maschinenbau z.B. als Techniker, Ingenieur oder Meister
- Vertriebsorientierte Weiterbildung im Job und / oder berufsbegleitend
- Berufserfahrung im Vertrieb, Servicevertrieb, Maschinenservice / Inbetriebnahme, Anwendungstechnik oder Vertriebsinnendienst. Fazit: Sie haben Erfahrung mit technisch versierten Kunden in der Industrie und lösungsorientierten Produkten
- Sie überzeugen mit Verhandlungsgeschick und technischem Know-how und können die moderne, offene, direkte und transparente Zusammenarbeit mit Ihren Kunden am Telefon, im Videocall oder persönlich beim Kunden vor Ort positiv gestalten
- Deutsch und auch Englisch beherrschen Sie sicher
- Reisen in Norddeutschland oder Europa sind kein Hindernis, lassen Sie uns über die Region sprechen, die zu Ihnen passt


#### » Lassen Sie uns sprechen über:

- Ein spannendes Aufgabenfeld mit Kunden aus Industrie und Handwerk
- Maschinen, die den höchsten technischen Ansprüchen und damit den individuellen Bedarfen Ihrer zukünftigen Kunden entsprechen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Viel Eigenverantwortung und eigenständiges Arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten vom Home-Office oder am Unternehmensstandort in Bad Oeynhausen
- 30 Tage Urlaub, 40h Woche, Firmenfahrzeug

#### » Kontakt:

- Kennziffer: AF130-CA
- CAPERA Gruppe: Standort Bielefeld - Personalberatung, Andrea Förster
- Tel.: 0521 430 601 91, auch abends und am Wochenende
- Bitte senden Sie eine E-Mail mit Ihrem Lebenslauf unter Angabe der Projektnummer AF130 an [bielefeld@capera.de](mailto:bielefeld@capera.de). Vielen Dank.

#### » Jetzt über das CAPERA Online-Formular bewerben



Andrea Förster  
0521 430 601 91

**CAPERA** » GRUPPE  
Personalberatung & Personalentwicklung

Hamburg • Bremen • Berlin • Bielefeld • Hannover • Göttingen • Kassel  
Düsseldorf • Karlsruhe • Stuttgart • Baden-Baden • Fürstfeldbruck