

Sales Engineer [m/w/d] im Sondermaschinenbau – Vertrieb und Projektentwicklung in der Holzverarbeitenden Industrie

» **CAPERA Bielefeld, Personalberatung**, sucht für ein mittelständisches, erfolgreiches Unternehmen in Ostwestfalen. Unser Kunde ist ein moderner, mitarbeiterorientierter Maschinenbauer mit einem breiten Anlagenspektrum und auf attraktivem Wachstumskurs in vielfältigen Branchen. Wir suchen zum Ausbau des Vertriebsteams und der nachhaltigen Entwicklung von Umsatz und Marktdurchdringung einen Sales Engineer für internationale Kunden in der Holzverarbeitenden Industrie.

» **Aufgaben:**

- Aktive Kundenbetreuung für bestehende Kunden sowie Akquisition von Neukunden im betreuten Segment in der Holzverarbeitenden Industrie
- Projektentwicklung für kundenindividuelle Lösungen von der Anfrage über die Konzept- und Angebotserstellung bis zur Beauftragung
- Projektverantwortung „one-face-to-the-customer“, erste/r Ansprechpartner/in für kaufmännische und technische Fragen sowie Termine und Qualität
- Kalkulation in Abstimmung mit Konstruktion, Automatisierung und Projektmanagement
- Mitarbeit an der anwendungsbezogenen Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Aktive Beteiligung an Messen und Kongressen
- Bericht an die Vertriebsleitung

» **Profil:**

- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb B2B mit Erfahrungsschwerpunkt im Maschinenbau
- Erfolgreicher Abschluss eines Studiums oder der Technikerschule z.B. im Maschinenbau oder der Holztechnik
- Gutes Verständnis für die Automatisierung und die Verkettung von Produktionsprozessen ideal in der Holzverarbeitenden Industrie
- Versiert in Verhandlung und Abschluss von Verträgen
- Offene und klare Kommunikation, Gestaltungswille, Teamplayer sein
- Sicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift

» **Was Sie erwartet:**

- Stabilität, Wachstum und Zusammenhalt in einem erfolgreichen Familienunternehmen
- Attraktive Vergütung und Dienstfahrzeug zur privaten Nutzung
- Home-Office bis zu 2 Tage / Woche
- Offenes, positives Betriebsklima
- Familiäres Umfeld, Mitarbeiterveranstaltungen, Kindergartenzuschuss
- Unser Kunde engagiert sich nachhaltig für Projekte und Entwicklungen in der Region

» **Weitere Informationen:**

Für diese Position sind wir, CAPERA Bielefeld, mit der vertrauensvollen Suche und Auswahl geeigneter Bewerbender beauftragt. Gerne stehen wir Ihnen für erste Fragen und ein unverbindliches Telefonat zur Verfügung. Wir sprechen vertraulich und beleuchten gemeinsam Chancen und Potentiale für Ihre Zukunft bei unserem Kunden.

- Kennziffer: AF124-CA
- CAPERA Gruppe: Standort Bielefeld - Personalberatung, Andrea Förster und Cornelia Dettmer
- Tel.: 0521 430 601 91 oder 0521 430 601 92, auch abends und am Wochenende
- Bitte senden Sie eine E-Mail mit Ihrem Lebenslauf unter Angabe der Projektnummer AF124 an bielefeld@capera.de. Vielen Dank.

» **Jetzt über das CAPERA Online-Formular bewerben**



Andrea Förster
0521 430 601 91



Cornelia Dettmer
0521 430 601 92

CAPERA » GRUPPE
Personalberatung & Personalentwicklung

Hamburg • Bremen • Berlin • Bielefeld • Hannover • Göttingen • Kassel
Düsseldorf • Karlsruhe • Stuttgart • Baden-Baden • Fürstentfeldbruck