

» Vertriebspersönlichkeit bei einem marktführenden Kreditinstitut

Vermögensmanager für Unternehmen

[m/w]

» **UNSER KLIENT** ist ein Finanzdienstleister mit Sitz in Baden-Württemberg. Mit einer Bilanzsumme von über 3,4 Mrd. Euro und mehreren hundert Mitarbeitern wird den Kunden in drei Regionen ein umfangreicher Service zu allen Finanzdienstleistungen angeboten. Um auch zukünftige Herausforderungen langfristig erfüllen zu können, gibt es darüber hinaus Kompetenz-Center für Firmenkunden, Unternehmenskunden, Immobilien und für das Vermögensmanagement. Das Kreditinstitut stellt durch eine breite und innovative Produkt- und Dienstleistungspalette eine ganzheitliche und individuelle Betreuung seiner Kunden sicher. Um die Stellung als Marktführer im Geschäftsgebiet weiter zu festigen, suchen wir einen auf die Betreuung von Unternehmen fokussierten Vermögensmanager (m/w).

» **IHRE AUFGABEN** liegen hauptsächlich in der ganzheitlichen Beratung und aktiven Betreuung der zugeordneten vermögenden Kunden – sowohl Privat-, als auch Betriebsvermögen – in allen für die Zielgruppe relevanten Produkten und Dienstleistungen, inklusive der Verbundpartner. Sie erstellen bedarfsorientierte Angebote unter Beachtung der Ertrags-, Liquiditäts- und Risikoziele. Weiterhin sind Sie für die Gewinnung neuer Kunden sowie Ausbau und Intensivierung der bestehenden Kundenverbindungen zuständig. Sie verantworten die aktive Umsetzung der in der Vertriebsplanung vereinbarten Wachstums- und Ertragsziele sowie die Umsetzung der definierten Service- und Beratungsstandards.

» **IHR PROFIL:** Als Absolvent/-in einer Hoch-/Fachhochschule bzw. dualen Hochschule mit Schwerpunkt Betriebswirtschaft oder Bankbetriebswirt/-in mit umfangreicher Erfahrung in der Betreuung von vermögenden Kunden, bringen Sie Spezialkenntnisse im Wertpapiergeschäft mit. Sie verfügen über eine ausgeprägte Vertriebs- und Ertragsorientierung, verfolgen aber auch eine langfristige Strategie zur Kundenbindung. Darüber hinaus besitzen Sie eine hohe Leistungsmotivation, Kontakt- und Kommunikationsstärke sowie Verantwortungsbewusstsein. Sie zeigen Interesse daran, aktuelle Entwicklungen am Geld- und Kapitalmarkt zu verfolgen sowie Marktdaten zu sammeln und zu analysieren.

» **INTERESSIERT** Sie dieses vielseitige und spannende Aufgabengebiet bei einem modernen und vertriebsstarken Finanzdienstleister? Es erwarten Sie eine anspruchsvolle Aufgabe als Vermögensmanager bei einem regionalen und dabei substanzstarken Kreditinstitut, eine leistungsgerechte Vergütung mit einer erfolgsbezogenen Komponente sowie eine potenzialorientierte und individuelle Förderung. Senden Sie Ihre vollständige Bewerbung bitte unter Angabe der Kennziffer ST88-CA bevorzugt per Email an cv-stuttgart@capera.de oder postalisch an CAPERA Consulting, Leitzstraße 45, 70469 Stuttgart. Erste Fragen beantwortet Ihnen gerne Herr Klaus Strecker unter 0711 55370586 oder mobil unter 0172 9386712. Uneingeschränkte Diskretion ist gewährleistet.

MEHR STELLEN AUF WWW.CAPERA.DE

CAPERA » CONSULTING
Personal- & Managementberatung