

» Dynamisch wachsendes Unternehmen für flexible Metallschläuche bietet attraktive Vertriebsaufgabe – weltweit

# Mitarbeiter International Business Development [m/w]

» **UNSER KLIENT** ist die Senior Flexonics GmbH, ein führender Hersteller von hochwertigen Metallschläuchen und -kompensatoren für den anspruchsvollen Industrieinsatz ([www.seniorflexonics.de](http://www.seniorflexonics.de)). Das Unternehmen gehört zum international tätigen Senior plc. Konzern mit 5000 Beschäftigten an 11 Standorten. Am Standort in Kassel arbeiten 300 Mitarbeiter. Die Produkte kommen traditionell dort zum Einsatz, wo es um höchste Sicherheit bei extremen Temperaturen, Drücken und aggressiven Medien oder Einhaltung von Emissionsgrenzwerten in engen Toleranzen geht. Für die Betreuung der internationalen Neu- und Bestandskunden sind Sie vor Ort – auch um die weltweiten Märkte zu beobachten und strategische Konzepte zu erstellen.

» **IHRE AUFGABEN:** Nutzen Sie das große Marktpotential der industriellen OEMs wie Stahl, Chemie und Anlagenbau weltweit und begeistern Sie die Kunden für das professionelle Leistungsportfolio. Entwickeln Sie Netzwerke, finden Sie neue Vertretungen/ Vertriebspartner überwiegend in Europa und optimieren Sie das Projekt- und Objektgeschäft in der Technologie erneuerbare Energien in Südeuropa und auf dem nordafrikanischen Kontinent.

» **IHR PROFIL:** Eine vertriebsorientierte, initiativ und selbstständig agierende Persönlichkeit mit hohem technischen Verständnis für erklärungsbedürftige Produkte. Sie sollten gut verhandeln können, gerne „netzwerken“ und langfristige Ziele einer Kundenpartnerschaft verfolgen. Die internationale Ausrichtung erfordert verhandlungssichere Englischkenntnisse. Idealerweise beherrschen Sie eine zweite Fremdsprache.

» **INTERESSIERT** Sie die verantwortliche Aufgabe bei einem bestens aufgestellten, international ausgerichteten und wirtschaftlich dynamischen Mittelstandsunternehmen im Konzernverbund? Ein klarer Fokus, ein professionelles und partnerschaftliches Umfeld mit erfahrenen Kollegen in Deutschland erwarten Sie. Senden Sie Ihre Bewerbung mit der Kennziffer HG10-CA zu Händen Frau Heike Gutknecht bevorzugt per Email an [cv-goettingen@capera.de](mailto:cv-goettingen@capera.de) oder postalisch an CAPERA Consulting, Wilhelmshöher Allee 260, 34131 Kassel – Bad Wilhelmshöhe. Für wichtige Fragen steht Ihnen Frau Gutknecht wochentags unter 0551 38103831 sowie abends und Wochenende unter 0162 9822474 zur Verfügung. Uneingeschränkte Diskretion ist gewährleistet.

MEHR STELLEN AUF [WWW.CAPERA.DE](http://WWW.CAPERA.DE)

**CAPERA » CONSULTING**  
Personal- & Managementberatung