

» Anlagenbau, Service und technische Optimierungen in den Zielmärkten Chemie, Petrochemie und sonstige Anlagentechnik

Sales-Manager [m/w] (Service-) Dienstleistungen

» **UNSER KLIENT** ist ein erfolgreiches Engineeringunternehmen. Es hat sich sowohl mit besonderer Lösungskompetenz in der Anlagenoptimierung als auch im Bereich, Service, Wartung und Instandhaltung komplexer Anlagen etabliert. Nationale und internationale Kunden aus der Chemie, Öl- und Gasindustrie nutzen die Erfahrung und das Know-how unseres Klienten, wenn es darum geht die Anlagenproduktivität zu steigern. Andere Dienstleistungsbereiche sind die Erfüllung verschärfter Umweltauflagen, die Reduzierung des Energieaufwands oder grundlegende Sanierungen. In geregelter Nachfolge suchen wir den Sales-Manager (m/w), der im Sinne eines nachhaltigen Business-Development-Managements agiert und einen kontinuierlichen Auftragseingang sicherstellt.

» **IHRE AUFGABEN** setzen bereits in der Festlegung einer optimalen Verkaufsstrategie an. Gemeinsam mit der Bereichsleitung bestimmen Sie dabei mögliche Zielmärkte und Zielfirmen, die besonders gut zum Leistungsspektrum des Unternehmens passen. Sie akquirieren Neukunden und betreuen Bestandskunden. Dabei ermitteln Sie die speziellen Bedarfe und definieren auch neue bzw. erweiterte Dienstleistungsprodukte unter Einbeziehung externer Partner oder Technologiegeber. Sie erstellen Angebote, bearbeiten internationale Anfragen und Ausschreibungen. In der technischen, kaufmännischen und rechtlichen Ausgestaltung der Vertragsunterlagen können Sie auf interne Ressourcen zurückgreifen, verhandeln diese jedoch selbstständig bis zum Abschluss.

» **IHR PROFIL:** Sie sind Diplom-Ingenieur mit einem der folgenden Schwerpunkte: Chemie, Verfahrenstechnik oder Anlagenbau bzw. Diplom-Wirtschaftsingenieur. Sie haben bereits fachlichen Bezug zu einer der oben genannten Zielbranchen. Kenntnisse aus dem Vertrieb komplexer Dienstleistungen oder Produkte bilden die Grundlage Ihres Erfolges. Ideal wären darüber hinaus frühere Funktionserfahrungen aus einem der Bereiche: Bauleitung, Projektleitung, Service, Instandhaltung, Technische Planung oder Prozesstechnik. Als Person agieren Sie entsprechend eigeninitiativ, sind belastbar, kommunikativ und bewegen sich sicher in unterschiedlichen Kulturkreisen bzw. Hierarchieebenen. Entsprechend der regionalen Unternehmensausrichtung sind Sie grundsätzlich international reisebereit, wobei der Schwerpunkt auf dem europäischen Markt liegt. Sichere englische Sprachkenntnisse wie auch gute Anwenderkenntnisse in den gängigen EDV-Anwendungen runden Ihr Profil ab.

» **KONTAKT:** Wir bieten Ihnen eine auf Dauer angelegte, gleichermaßen interessante und umfassende Tätigkeit bei einem international etablierten Engineeringunternehmen. Wenn Sie in dieser Aufgabe Ihren nächsten Karriereschritt erkennen, dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter der Kennziffer BR400-CA bevorzugt per Email an cv-kassel@capera.de oder postalisch an CAPERA Consulting, Wilhelmshöher Allee 260, 34131 Kassel – Bad Wilhelmshöhe. Für Ihre Fragen vorab erreichen Sie Herrn Rose unter 0561 40085910.

MEHR STELLEN AUF WWW.CAPERA.DE

CAPERA » CONSULTING
Personal- & Managementberatung