

# » CAPERA – fairer Partner für den Mittelstand

Seit Juni ist CAPERA in Kassel aktiv. Die Gründer, Frank Quathamer und Bernd Rose, sind weit über die Region hinaus bekannt, betreuen einen namhaften Kundenstamm und können auf mehr als zwölf Jahre Beratungserfahrung als Consultants von Steinbach & Partner zurückgreifen. Welche Ursachen die Trennung hatte und welche Ziele die Geschäftspartner mit dem neuen Unternehmen verfolgen, darüber stehen Sie im Interview Rede und Antwort.

**? Steinbach & Partner hat einen guten Namen. So eine Reputation gibt man doch schon im Hinblick auf die Kundenakquise nicht einfach so auf. Was hat Sie zu diesem Schritt veranlasst?**

Es war in der Tat eine schwere Entscheidung. Steinbach & Partner war für uns eine Heimat, zu der wir voller Überzeugung standen. Das änderte sich Ende 2009 mit dem neuen Vorstand. Es ist kein Geheimnis: dieser kam von Kienbaum und änderte das Unternehmen grundlegend, in der Organisation und Kultur. Über 35 Berater verließen seit 2009 Steinbach & Partner. Ein enormer Verlust an Berater-Kompetenz.

**? Worin konkret besteht der Wandel? Was widerstrebt Ihnen dabei?**

Das ist eine delikate Frage. Jahrzehntelang stand Steinbach & Partner für Unternehmertum und regionale Präsenz. Wir waren methodenorientierte Partner für den Mittelstand. Die regionale Präsenz ist inzwischen einer – wie wir meinen – übertriebenen Internationalisierung zum Opfer gefallen. Heute setzt man auf Standorte wie Dublin, Dubai, Singapur oder Pune. Früher waren wir dezentral organisiert. Die Berater vor Ort durften unternehmerisch entscheiden. Mit dem neuen Vorstand wurde massiv zentralisiert. Wir meinen, individuelle Lösungen für den Kunden sind so kaum machbar. Eins möchten wir klarstellen: vielleicht ist der neue Weg ein sehr erfolgreicher Weg. Es ist jedoch nicht unser Weg! Wir erklären gerade unsere Herkunft, worauf wir aufbauen und was wir anders machen werden.



Frank Quathamer und Bernd Rose im Gespräch mit dem Partner Harald von Daak

**? Was macht CAPERA anders?**

CAPERA setzt auf die alten Tugenden, die einst den Erfolg von Steinbach & Partner begründeten: qualitativvolle und verlässliche Mittelstandsberatung in allen Fragen des Personalwesens. Unsere Herkunft ist die passgenaue Besetzung von wichtigen Positionen, also auch Spezialisten. Unser Büro war immer schon sehr stark in der Direktansprache sowie im Outplacement und der Karriereberatung. Das werden wir ausbauen. Wir bieten eine breitgefächerte Branchenkompetenz bei regionaler Nähe und professionellen, strukturierten Abläufen. Wir arbeiten nach dem Slogan „Perfekt-besetzt mit CAPERA“. Darauf geben wir eine einmalige Garantie von 25 Monaten.

Ab 2011 werden wir unser Beratungsspektrum erweitern. Mit der CAPERA-Akademie für Personalentwicklung und Training sowie der CAPERA-Coaching für Unternehmer- und Führungskräfte-Coaching. Hierfür gewannen wir Diplom Psychologin Daniela Rösler als Gesellschafterin. Ein Glücksgriff für einen professionellen Aufbau. Im Mittelpunkt unseres Handelns stehen der Nutzen unserer Klienten und die Bildung einer vertrauensvollen Partnerschaft. Das Ziel ist eine umfassende Betreuung. Personalsuche, -auswahl, -entwicklung sowie Personaltrennung und persönliches Wachstum, CAPERA bietet hier kompetente Ansprechpartner.



Daniela Rösler

**? Bleibt Kassel der einzige Standort?**

Nein, CAPERA Kassel wird kein Single-Dasein fristen. Schon Anfang 2011 kommen weitere Standorte hinzu. Wir setzen auf dezentrale Strukturen mit unternehmerischer Verantwortung vor Ort. Dabei wird Kassel sowohl Kopf als auch Herz einer CAPERA Partnerschaft sein. Unsere Aufgabe ist es, Partnern sowohl professionelle Strukturen als auch eine emotionale Heimat zu geben und uns miteinander zu verbinden. Dabei setzen wir besonders auf erfahrene Berater und Trainer, mit nachweisbarer Kundenzufriedenheit.

Gesellschaftsrechtlich werden wir eine GmbH & Co. KG gründen. Neue Berater können Gesellschafter werden. 74% der Stimmenanteile werden die tätigen Berater halten. Nur 26% halten die Gründer. Sie sehen, die Macht liegt bei den tätigen Beratern. Das ist bestimmt einmalig. Das ist für uns Partnerschaft auf Augenhöhe und unternehmerische Mitverantwortung.

**? Verraten Sie mir schon die neuen Standorte?**

Noch nicht! Ab Januar werden wir wachsen. In 2011 sollen vier weitere Standorte hinzukommen und unser Search-Center um mindestens drei Researcher wachsen.

Danke für das Gespräch.

## CAPERA Consulting

Wilhelmshöher Allee 260 ·  
34131 Kassel-Bad Wilhelmshöhe  
Tel. 0561 400 85 920  
info@capera.de · www.capera.de